

同友会三つの目的

「よい会社、よい経営者、よい経営環境をめざす」



〈行事案内〉



〈入会申込フォーム〉

# おきなわ同友会しんぶん ニライ みらい



2023年（令和5年）3月号

No. 420

発行：沖縄県中小企業家同友会  
編集：広報委員会

〒901-0152  
沖縄県那覇市字小嶽1831番地1 沖縄産業支援センター603号  
☎098-859-6205(代) FAX.098-859-6208  
http://www.okinawa.doyu.jp  
E-mail:doyu@okinawa.doyu.jp

## 21世紀に輝く No.219

### 自動車整備から個人向けカーリースを全国へ

して定着した個人向けカーリースの火付け役です。

#### スーパードライバー乗るだけセット誕生秘話

いまでは当たり前となったSNS。LINEやインスタの「乗るだけ」や「乗るだけ♪新車に乗るだけ♪」のテケテケサウンドでお馴染みの「スーパードライバー乗るだけセット」のこと。車の購入方法と

おそらく日本初のこの取り組みは、一九九八年の十一月一日に株式会社西自動車商会で産声をあげました。開発したのは、津嘉山修さん。金融業界にいた津嘉山さんが、義

父が経営する自動車整備と中古車販売を営む西自動車商会に入社したのは一九九七年十一月一日。まったく違う業界から移ってきてわずか一年後に画期的なサービスを企画して発売するという、離れ業をやったのけま

「とんでもない台数を面白いやり方で売ってる会社が沖縄にある」ということで、県外から知られるようになり、個人向けカーリースが全国に広まっていったようです。

そしてもう一点は、スーパードライバー乗るだけセットの生い立ちを見てもらえば分かる通り、小さな自動車整備会社が生き残るために考え出された「システム」だからです。そのため、会費を払って入会するとスーパードライバー乗るだけセットのノウハウを教えるという、自社に適用し、会員同士の勉強会や情報交換によって改善を加えていく共同体的なようなボランティアチエーン形態をとっています。

この沖縄発の「小さな自動車整備会社が生き残るためのシステム」を残りの四つの空白県をなくして全国に広めること、そしてさらに仲間を増やすことが津嘉山さんの今の目標です。

その一方で、電気自動車、自動運転といった次の時代の自動車の整備に対応していくことにも取り掛かっています。さらに生命保険の取り扱いも始めるなど、津嘉山さんは生涯顧客・生涯入庫の「スーパードライバー乗るだけセット」のさらなる進化を目指しているようです。（伴走舎・牧野誠）



## 人も車も一生お付き合いしていく仕組みを

(株)西自動車商会 代表取締役 津嘉山 修 氏 (中部支部)

も年間八十台ほどでしたが、その五年後には約八倍の六三〇台を販売するまでに。しかも営業担当者はずっと津嘉山さんと事務員さんだけで対応したというから驚きです。

「とんでもない台数を面白いやり方で売ってる会社が沖縄にある」ということで、県外から知られるようになり、個人向けカーリースが全国に広まっていったようです。

一方、県内を見渡してみると、西自動車商会以外にもスーパードライバー乗るだけセットを扱う自動車整備会社はいくつもありま

は四十三都道府県に二百四十店。そのほとんどが、一社一店舗の小さな自動車整備会社ばかりです。

京セラやKDDI等を創業し、78歳でJAL再生のため無報酬で会長に就任する。盛和塾では日本の経営者だけでなく、海外を含め多くの経営者を救ってきた。▼私自身も稲盛哲学を学んできた。経営者である前に人格者であれ「利他の心」「物心両面の幸せ」を実現するために、社員と家族の事を一番に考え、次に地域社会貢献も大事にする。私が塾長の言葉で一番心に響いたのが「動機善なりや私心なかりしか」▼弊社先代の祖父である具志堅宗精が1950年に赤マルソウを創業した時の九つの社訓があるが、私が小学生の時に亡くなった祖父に社訓の心得など直接教わることもなく、社訓を自身自身に落とし込むことができたのは、まさしく塾長の教え「動機善なりや私心なかりしか」である。塾長は「ZODI」を創業するとき半年間、本当に私心がないのか利他の心で創業するのか自分自身を律し、決断した▼あるセミナーで講師が祖父の話をしたときに心にずしんと響き、先代の社訓が心に落とし込まれた。それから社経営が学ばせてきた。同友会活動と企業経営は不離一体です。（座間味亮）

### 第37回 沖縄同友会定時総会

日時 4月27日(木) 16:00~20:30  
会場 パシフィックホテル沖縄

- 第I部 総会議事 (16:00~17:30)
- 第II部 記念講演 (17:45~19:00)  
講師：(株)EVENTOS 社長 川中英章氏 (広島同友会)
- 第III部 懇親会 (19:15~20:30)



写真は昨年の定時総会より

《会社概要》  
(株)西自動車商会  
代表取締役 津嘉山 修 氏  
(中部支部)

所在地 / 沖縄市登川12398  
TEL / 098-938-7255  
業務内容 / 自動車整備業  
URL / https://www.nishijidosha.co.jp/

## 茶論

私が一番影響を受けた偉大な経営者稲盛和夫氏が昨年未だに亡くなった。一代で



笑いがあり盛り上がる会場

三年ぶりのリアル開催となった二〇二三年新春のつどいは、百四十名の参加者で一月二十日ラグナガーデンホテルにて盛大に開催されました。

新春講演は、「ちむどんでん」で未来をつくる！と地域のためと共々、のテーマでうちなす作家志いさ一（藤木勇人）氏による沖縄愛のこもった笑いに溢れるプロのゆんたくに魅了されました。

NHK朝の連続ドラマ「ちむどんでん」でおなじみの志いさ一氏は、松竹歌劇団、お笑い一銭町や一で、うちなすやまとの芝居さあとして活躍後、リンケンバンドの一員となります。落語家立川志の輔氏との出会いにより、師事し噺家と役者の二足のわらじで活動し、得意は沖縄の創作話。沖縄は歴史にほんろうされた事実もあるが、「足元に宝が埋まっている」。そんな魅力を見



志いさ一氏

2023 新春のつどい

ちむどんでんで未来をつくる！

地域のためと共々

講師・うちなす作家 志いさ一（藤木勇人）氏

つけて掘り起こし語り伝えることが自分の役割とし、新たな価値を切り拓く志いさ一氏のゆんたくは新年にふさわしい講演となりました。

懇親会では、しらす委員会（入会二年未満の会員）が中心となり、斬新な企画が盛り沢山。オーピングは二胡姫響こと上地エリサ氏による演奏

とキモノバナ山城咲乃氏によるライブペインティング。二胡の奏でる演奏と共に即興アトに圧倒され、昨年七月の中間協総会で活躍したキャラクター「泡盛マン」の卒業式では、泡盛マンの衣装を脱ぎ今年の干支バニーに変身するなど記憶に残る懇親会となりました。

（有）アンカー商事・與崎文美



3年ぶりの懇親会に110名が参加！

浦西支部企業（事業）プレゼン

創業者の想いを脈々と引き継ぐ



髙原氏

浦西支部一月企業（事業）プレゼンが、一月十六日に沖縄産業支援センターにて十四名の参加で開催されました。

一月十一日に浦西支部「新春ボウリング大会」を開催しました。

浦西支部クラブ活動「新春ボウリング大会」

会員交流で支部活性化を目指す！

た事もあったが、困難を乗り越え現在がある」と

盛り上がり夜は更けていきました。（有友誠・棚原歩美）



ボウリングでわいわい♪

（NPO法人）ライフサポートでだこは二〇二二年八月に、創業者である松本哲治氏と友寄利津子氏の想いをのせて設立されました。さっそく創業当初の社訓を聞いた私はワクワクしました。

社訓「一、デイズ二の様に夢を与え一、ソニーの様に到達に一、吉本工業の様に面白く一、沖縄電力より稼ぐ」これを読んでワクワクとしないう方が難しいくらいですよね！

三代目の代表者である高原満氏は創業当初からのメンバーであり、創業者の想いを引き継いで二〇二二年四月より経営を任されています。「一時は事業をたたむ話が出

今回、新型コロナウイルス感染症の影響で十二名の参加ではありましたが、会員同士が楽しく交流し、白熱した戦いが繰り広げられました。

数本残ったピンを倒すとき「経営と一緒、目標に向かってまっすぐ投げろんだ！」と言われ、まっすぐ投げたつもりでしたが、結果は想像にお任せします。そんな白熱した戦いの結果、優勝とブービー賞に輝いたのは同友会事務局の二人でした！

ボウリングの後の懇親会では会員同士の交流を活性化させて、仲間づくりも頑張ろうと

過去を振り、現在では七つの事業を展開されています。プレゼン中、髙原氏は常に笑顔で楽しそうに話されましたが、それ

はきつと創業者の想いが髙原氏の身体からにじみ出ているのだらうなあ、と感じました。（介護リフォームmap・比嘉直臣）



会員ホット情報 今おすすめだよ！



加藤氏

常に新しいことに挑戦し続けられる企業でありたい

今回訪れたのは、那覇市久米にあるAddJapan（同）です。

二〇一九年に創業。もうすぐ四年目の新しい会社ですが、主な事業としてワイン事業は、お取引先開拓を行う準備中に新型コロナウイルス蔓延措置などの影響を受けてしまいました。なかなか開拓が

出来ず、コンテナで仕入れたワインを販売するの友人知人の力を借りてどうにか難を乗り越えられたそうです。

オーストラリアにいる知人のワイン農場やワイナリーの方々と、ポトルのエチケット（ラベル）



ワインをお届け

の制作からこだわりを持って対応してもらえているという、信頼関係の深さが見受けられました。オーストラリアという地域は気候も安定的で、ワインの風味も安定することので、ファンの方に安定した味わいのワイン

をお届けできるところが魅力的です。また、他の事業として教育施設やホテル、公園などの企画設計・遊具・景観資材の提案も行っており、さらに県外にいる弟さんの会社と協業し、WEB制作など、三つの柱の事業でお客様のご要望に沿った提案を行っております。

「コロナ」の感染症法

《会社概要》

AddJapan(同)

代表社員 加藤 久美子氏

（浦西支部）

住所 / 那覇市久米1-7-24 1F

TEL / 098-860-0503

業務内容 / ワインの輸入卸、EC、ランドセル卸、販売

URL / https://www.add-japan.com/

「銀行における人材紹介」活用のススメ

銀行も人材紹介業務を行っているということがありますか？

従来は、銀行の関連会社に人材派遣・紹介会社があり、そこへ依頼するに留まっていたが、最近では、銀行と人材紹介会社がビジネスマッチング契約を締結し、多種多様な人材を紹介できる体制を整えています。

りゅうぎんでは、国内の人材紹介を生業とする4社と人材紹介業務を提携している他、台湾、マレーシア、ベトナム、フィリピンの人材紹介が可能な4社とも人材紹介業務を提携しており、外国人材の活用も可能となっております。

また、従来からの働き方とは別で、「副業プロ人材」として、大企業やITベンチャー企業等で勤務をしている人材が、在籍する企業に籍を残したまま、本業に従事していない時間に別企業の業務を行なうこともできます。

「副業プロ人材」の得意とする経営課題解決のテーマとして、「販路拡大」「生産性向上」「業務改善」「DX推進」といったテーマがあります。人材不足が強まるなか、経営課題解決に向け、専門的なスキル・経験を持つ「プロ人材」を、まずは地方への移住を伴わない「副業」という働き方で活用する企業が増えてきています。

ご興味のある方は、お近くのりゅうぎんへご相談ください。

執筆者：法人事業部地方創生グループ 比嘉 逸人

きちかどパン♪

No.33

琉球銀行

お問い合わせ先：琉球銀行 法人事業部地方創生グループ

TEL 098-860-3817



業種	業況判断			売上高DI			経常利益DI			資金繰りDI		
	2022 7-9期 DI	2022 10-12期 DI	増減	2022 7-9期 DI	2022 10-12期 DI	増減	2022 7-9期 DI	2022 10-12期 DI	増減	2022 7-9期 DI	2022 10-12期 DI	増減
全業種	11.5	27.4	+ 15.9	19.4	24.6	+ 5.2	11.7	13.0	+ 1.3	11.6	7.9	- 3.7
建設業	△ 23.1	11.1	+ 34.2	△ 15.4	14.8	+ 30.2	0.0	0.0	0.0	33.3	7.4	- 25.9
製造業	36.9	16.7	- 20.2	66.7	30.4	- 36.3	36.8	12.5	- 24.3	△ 5.3	0.1	+ 5.4
流通・商業	4.2	14.5	+ 10.3	4.2	12.3	+ 8.1	0.0	0.0	0.0	8.3	14.6	+ 6.3
情報	11.1	35.3	+ 24.2	△ 11.1	11.1	+ 22.2	11.1	11.8	+ 0.7	33.3	33.3	0.0
サービス業	15.4	46.1	+ 30.7	25.6	40.3	+ 14.7	10.3	29.0	+ 18.7	10.2	△ 1.6	- 11.8

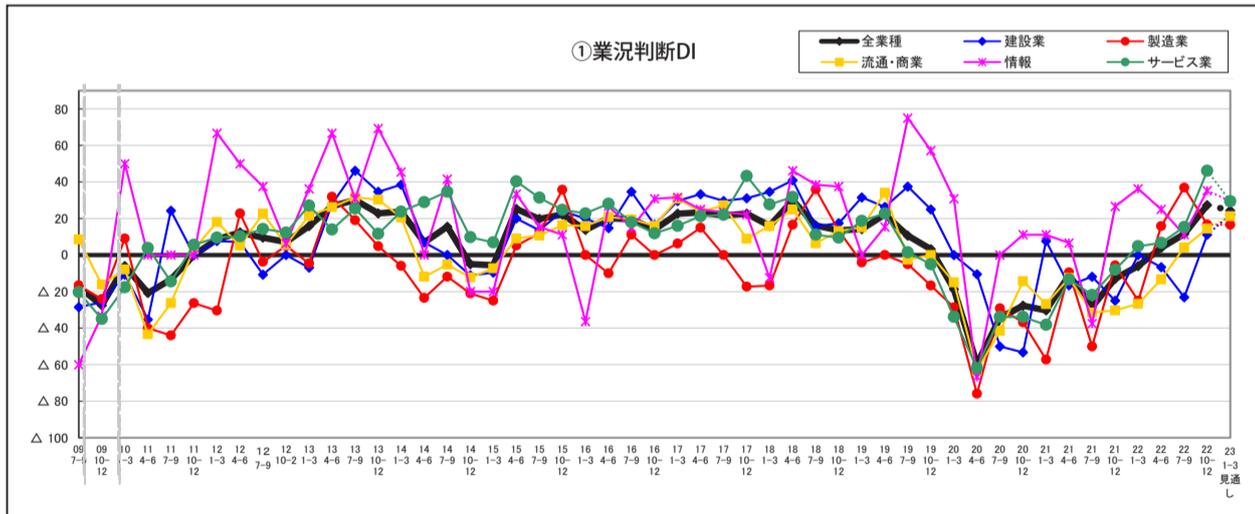
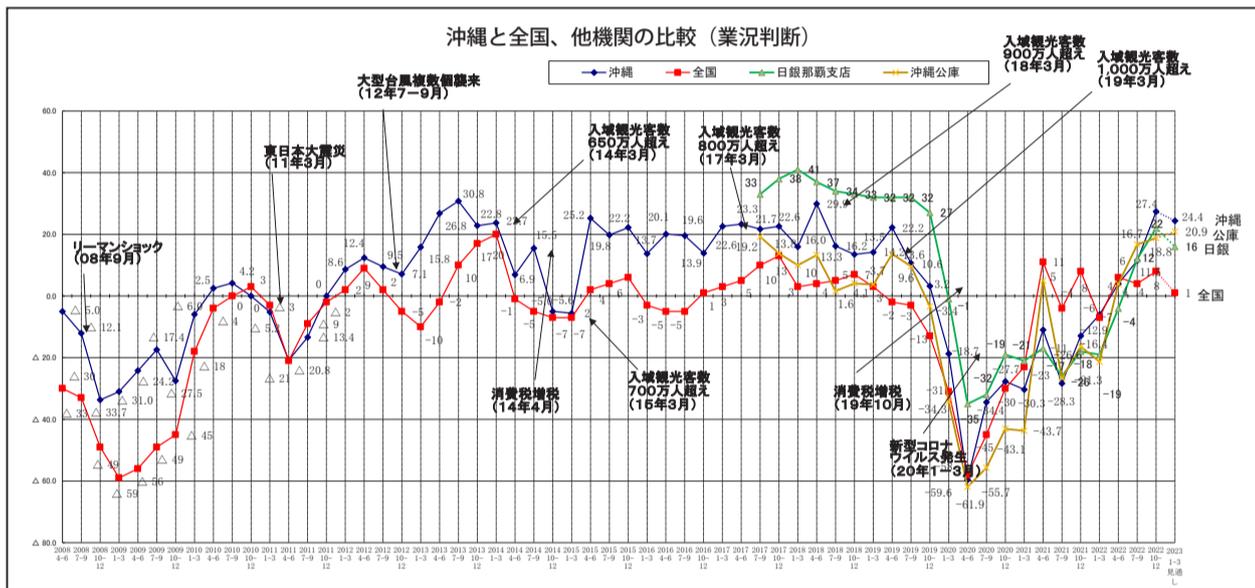
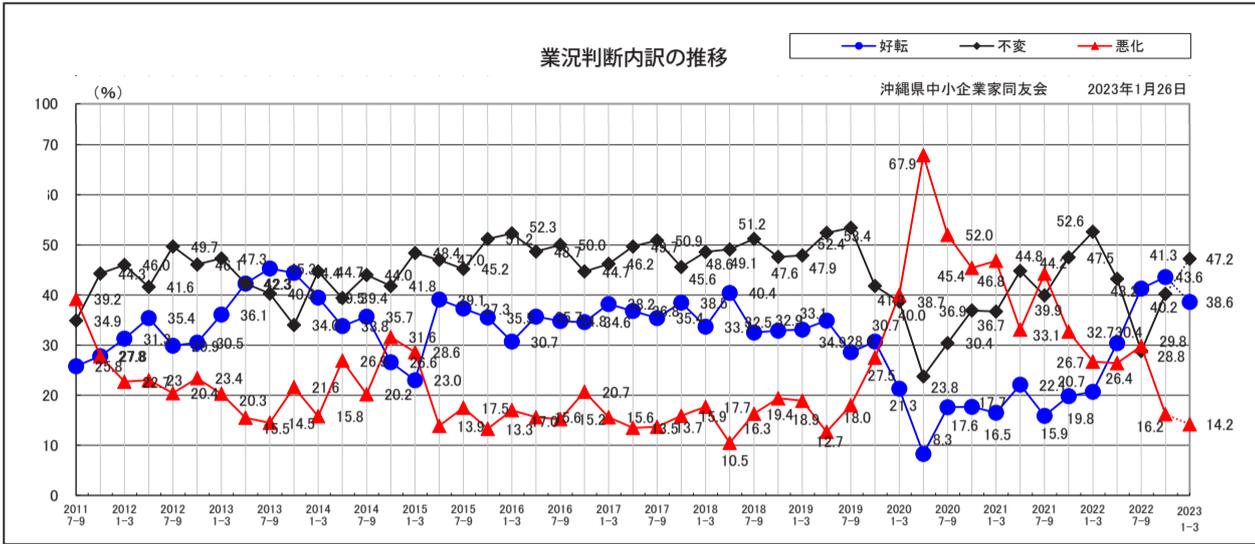
## 2022年10-12月期景況調査の結果について（見解）

指標は好転も外部環境の変化に注意  
中小企業は高付加価値化を目指そう

沖縄県中小企業家同友会は、会員企業から抽出した448社を対象に12月1日から12月29日の期間、「10-12月期景況」についてのアンケート調査を実施しました。その結果について見解を発表します。  
（本文中、特に断りのない限り前年同期比です）

### 回答企業数

- (1) 回答企業 182社 回答率 40.6%
- (2) 業種別 ( ) は実数
  - 製造業 13.2% (24)
  - 建設業 14.8% (27)
  - 流通・商業 26.9% (49)
  - サービス業 35.2% (64)
  - 情報 9.9% (18)
- (3) 規模別 従業員数
  - <正従業員>平均 28名
  - <臨時従業員>平均 13名



- ①業況判断DIは前期調査 (11.5⇒27.4) と比べて大幅に改善し、3期連続プラス超。
- ②売上高DIは製造業以外の業種で改善し、建設業と情報はプラス超に転化。製造業は大幅に悪化するも引き続きプラス超。
- ③経常利益DIは全業種でわずかに改善し引き続きプラス超。業種別では、情報、サービス業で改善し、建設業、流通・商業は変わらず水面(0)。製造業は悪化するも引き続きプラス超。
- ④資金繰りDIは製造業、流通・商業で改善し、製造業はプラス超に転化。建設業、サービス業で悪化し、サービス業はマイナス超に転化。
- ⑤経営上の問題点は前期に続き「仕入単価の上昇」、力点も前期に続き「新規受注(顧客)の確保」が第1位。
- ⑥先行きは全業種でわずかに後退。業種別では、建設、流通・商業で改善し、それ以外の業種で後退するも引き続きプラス超となる見通し。

# 文進印刷株式会社

本社 / 〒901-0416 沖縄県島尻郡八重瀬町字宜次706-4  
TEL (098) 996-3356 (代) FAX (098) 996-3357

那覇営業所 / 〒902-0074 沖縄県那覇市字仲井真201番地18  
TEL (098) 855-2323 (代) FAX (098) 996-3357

浦添営業所 / 〒901-2111 沖縄県浦添市経塚811-14  
TEL (098) 879-9303 (代) FAX (098) 996-3357

宜野湾営業所 / 〒901-2214 沖縄県宜野湾市我如古3-11-5 1F  
TEL (098) 898-1055 (代) FAX (098) 996-3357

沖縄営業所 / 〒904-2165 沖縄県沖縄市宮里2丁目1番3号  
TEL (098) 937-8607 (代) FAX (098) 996-3357

糸満営業所 / 〒901-0303 沖縄県糸満市字兼城473-10 グレイスコート102  
TEL (098) 994-5777 (代) FAX (098) 996-3357

うるま営業所 / 〒904-2215 沖縄県うるま市みどり町3-19-5  
TEL (098) 973-5676 (代) FAX (098) 996-3357

平成19年2月6日、個人情報保護のための仕組みである、JISQ15001:2006 (プライバシーマーク 認定番号24000306 (07)) を取得いたしました。

### 沖縄市の生産年齢人口に占める割合 (15~64歳) 推移グラフ (2005~2020年)

(graphtochart.com 作成)

① 生産年齢人口の割合は、2012年以降低下が続いている  
② 最新である2021年の生産年齢人口の割合が最も低い  
③ 人手不足の原因の一つが、生産年齢人口の割合低下

沖縄の  
気になる数字  
17

オフィス星崎・星崎 浩二

生産年齢人口の割合の推移